

Magna annonce ses résultats du troisième trimestre

- Baisse des ventes de 3 % à 9,3 milliards de dollars ; la production mondiale de véhicules légers décroît dans la même proportion
 - ° Baisse du chiffre de vente au troisième trimestre en raison de grèves chez General Motors (« Grève GM »)
- Ventes en hausse de 2 % si l'on exclut les écarts de conversion sur devises étrangères et les cessions nettes d'acquisitions
- Restitution de 451 millions de dollars aux actionnaires par le biais de dividendes et de rachat d'actions
- Perspectives 2019 largement réduites afin de refléter l'impact estimatif de la grève GM et la hausse des coûts de lancement
- Charges de dépréciation comptabilisées hors trésorerie de 537 millions de dollars après impôts sur les bénéfices et pertes attribuables à la part de l'actionnariat sans contrôle en lien avec les investissements dans les coentreprises de Getrag comptabilisées selon la méthode de mise en équivalence

AURORA, Ontario, le 8 novembre 2019 (GLOBE NEWSWIRE) -- Magna International Inc. (TSX : MG ; NYSE : MGA) a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers pour le troisième trimestre clos le 30 septembre 2019. Veuillez cliquer [ICI](#) pour consulter l'intégralité des états financiers et le rapport de gestion pour le troisième trimestre.

	THREE MONTHS ENDED SEPTEMBER 30,		NINE MONTHS ENDED SEPTEMBER 30,	
	2019	2018	2019	2018
Reported				
Sales	\$ 9,319	\$ 9,618	\$ 30,036	\$ 30,690
(Loss) income from operations before income taxes	\$ (319)	\$ 674	\$ 1,644	\$ 2,344
Net (loss) income attributable to Magna International Inc.	\$ (233)	\$ 554	\$ 1,325	\$ 1,840
Diluted (loss) earnings per share	\$ (0.75)	\$ 1.62	\$ 4.15	\$ 5.22
Non-GAAP Financial Measures⁽¹⁾				
Adjusted EBIT	\$ 558	\$ 699	\$ 1,955	\$ 2,377
Adjusted diluted earnings per share	\$ 1.41	\$ 1.56	\$ 4.63	\$ 5.08

All results are reported in millions of U.S. dollars, except per share figures, which are in U.S. dollars.

⁽¹⁾ Adjusted EBIT, Adjusted diluted earnings per share and Adjusted EBIT as a percentage of sales are Non-GAAP financial measures that have no standardized meaning under U.S. GAAP, and as a result may not be comparable to the calculation of similar measures by other companies. A reconciliation of these Non-GAAP financial measures is included in the back of this press release.

TRIMESTRE CLOS LE 30 SEPTEMBRE 2019

Globalement, notre BAII ajusté se révèle légèrement inférieur aux attentes que nous avons émises au troisième trimestre 2019 en raison de l'incidence de la grève GM. Si l'on exclut l'impact de cette grève, notre BAII ajusté consolidé a été relativement conforme à nos espérances, les coûts de lancement et de garantie plus élevés que prévu ayant été largement compensés par des règlements commerciaux favorables.

Sur une base consolidée, nous avons réalisé un chiffre d'affaires de 9,32 milliards de dollars au troisième trimestre 2019, soit une baisse de 3 % par rapport au troisième trimestre 2018, comparable à la production mondiale de véhicules légers qui a également diminué de 3 %. Hors impact de la conversion des devises et des cessions nettes d'acquisitions, les ventes sont en hausse de 2 %. Si l'on raisonne par segment : Véhicules complets, Énergie et vision et Systèmes de siège ont augmenté respectivement de 14 %, 4 % et 3 %, tandis que le segment Structures et extérieurs de carrosserie est en repli de 3 %. La baisse de notre chiffre de vente au troisième trimestre est imputable à la grève GM.

Le BAII ajusté a diminué de 20 % pour s'établir à 558 millions de dollars au troisième trimestre 2019, ce qui donne un BAII ajusté en pourcentage des ventes de 6,0 %, contre 7,3 % l'an dernier. Si l'on exclut l'impact de la grève GM, la baisse du BAII ajusté en pourcentage des ventes est principalement imputable à la baisse des marges dans deux de nos segments :

- Segment Énergie et vision, largement affecté par l'augmentation des coûts d'ingénierie et coûts annexes dans notre activité ADAS (système d'aide à la conduite automobile), ainsi que par une baisse du revenu des actions, partiellement compensée par la cession de notre activité Fluid Pressures & Controls ;
- Segment Systèmes de siège, principalement en raison d'une baisse des ventes sur un certain nombre de sites, de la hausse des coûts des produits de base, des coûts de lancement et d'inefficacités opérationnelles sur un nouveau site, facteurs partiellement contrebalancés par des règlements commerciaux favorables.

Le bénéfice d'exploitation avant impôts sur le revenu (en perte) s'est établi à 319 millions de dollars pour le troisième trimestre 2019, comparé à 674 millions au cours du troisième trimestre 2018. La perte d'exploitation avant impôts sur le revenu au troisième trimestre 2019 ayant été comptabilisée dans les Autres dépenses, les éléments sur une base nette totalisent 859 millions de dollars, essentiellement en raison d'une dépréciation des actifs hors trésorerie et de pertes nettes sur la réévaluation de nos investissements. Le bénéfice d'exploitation avant impôts sur le revenu au troisième trimestre 2018 comprenait d'Autres dépenses de 2 millions de dollars. À l'exclusion des Autres dépenses, nettes pour les deux périodes, le bénéfice d'exploitation avant impôts sur le revenu a diminué de 136 millions de dollars au cours du troisième trimestre 2019 par rapport au troisième trimestre 2018.

Le bénéfice net attribuable à Magna International Inc. s'est élevé à 233 millions de dollars pour le troisième trimestre 2019 par rapport à 554 millions de dollars pour le troisième trimestre 2018. Le poste Autres dépenses, éléments sur une base nette totalisant 671 millions de dollars après impôts, était inclus dans le revenu net attribuable à Magna International Inc. au cours du troisième trimestre 2019. Le poste Autres revenus, éléments sur une base nette totalisant 19 millions de dollars après impôts, était inclus dans le revenu net attribuable à Magna International Inc. au cours du troisième trimestre 2018. À l'exclusion des Autres dépenses (de revenu), nettes pour les deux périodes, le revenu net attribuable à Magna International Inc. a diminué de 97 millions de dollars au cours du troisième trimestre 2019 par rapport au troisième trimestre 2018.

Le bénéfice dilué par action a diminué pour atteindre 0,75 dollar au troisième trimestre 2019, par rapport à 1,62 dollar pour la période comparable. Le bénéfice dilué par action ajusté a diminué de 10 % pour atteindre 1,41 dollar, par rapport à 1,56 dollar pour le troisième trimestre 2018.

Au cours du troisième trimestre 2019, nous avons généré des flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation avant des variations d'actif et de passif d'exploitation de 846 millions de dollars et investi 96 millions de dollars dans des actifs et passifs d'exploitation. Les activités d'investissement pour le troisième trimestre 2019 se sont élevées à 432 millions de dollars, comprenant des acquisitions d'actifs immobilisés à hauteur de 349 millions de dollars et une augmentation de 83 millions de dollars des investissements, d'autres actifs et actifs incorporels.



"While we recorded significant non-cash impairment charges this past quarter related to our investment in Getrag's equity accounted joint ventures, we expect further strong growth in Getrag's wholly-owned operations. For example we recently announced a business award from BMW, the largest production order for transmission technologies in Magna's history for dual-clutch transmissions, including hybrid variants."

- Don Walker, Magna's Chief Executive Officer

PÉRIODE DE NEUF MOIS CLOSE LE 30 SEPTEMBRE 2019

Nous avons réalisé un chiffre d'affaires de 30,04 milliards de dollars pour les neuf mois clos le 30 septembre 2019, en baisse de 2 % par rapport aux neuf mois clos le 30 septembre 2018, ce qui se compare avantageusement à la production mondiale de véhicules légers, laquelle a diminué de 5 % au cours des neuf premiers mois de 2019 par rapport aux neuf premiers mois de 2018. Hors impact de la conversion des devises et des cessions nettes d'acquisitions, les ventes consolidées ont augmenté de 3 %, et si l'on raisonne par segment : Véhicules complets a augmenté de 29 %, Systèmes de siège a augmenté de 3 %, Énergie et vision a augmenté de 1 %, et Structures et extérieurs de carrosserie a diminué de 3 %, dans chaque cas par rapport aux neuf mois clos le 30 septembre 2018.

Le bénéfice d'exploitation avant impôts pour la période de neuf mois achevée le 30 septembre 2019 s'est élevé à 1,64 milliard de dollars, contre 2,34 milliards de dollars pour les neuf mois comparables de l'exercice 2018. Le bénéfice d'exploitation avant impôts sur la période de neuf mois close le 30 septembre 2019 comprenait le poste Autres dépenses, éléments sur une base nette totalisant 248 millions de dollars principalement

constitués de dépréciations d'actifs hors trésorerie, facteurs partiellement compensés par un gain lié à la cession de notre activité Fluid Pressures & Controls. Le bénéfice d'exploitation avant impôts sur le revenu au cours de la période de neuf mois close le 30 septembre 2018 comprenait le poste Autres revenus, éléments sur une base nette totalisant 34 millions de dollars. À l'exclusion des Autres dépenses (de revenu), nettes pour les deux périodes, le bénéfice d'exploitation avant impôts sur le revenu a diminué de 418 millions de dollars au cours de la période de neuf mois close le 30 septembre 2019 par rapport à la période équivalente en 2018.

Le bénéfice net imputable à Magna International Inc. s'est élevé à 1,33 milliard de dollars pour la période de neuf mois terminée le 30 septembre 2019, comparativement à 1,84 milliard de dollars pour les neuf mois comparables de 2018. Le poste Autres dépenses, éléments sur une base nette totalisant 153 millions de dollars après impôts, était inclus dans le revenu net attribuable à Magna International Inc. au cours de la période de neuf mois close le 30 septembre 2019. Le poste Autres revenus, éléments sur une base nette totalisant 52 millions de dollars après impôts, était inclus dans le revenu net attribuable à Magna International Inc. au cours de la période de neuf mois close le 30 septembre 2018. À l'exclusion des Autres dépenses (de revenu), nettes pour les deux périodes, le revenu net attribuable à Magna International a diminué de 310 millions de dollars au cours de la période de neuf mois close le 30 septembre 2019 par rapport à la période équivalente en 2018.

Au cours des neuf premiers mois clos le 30 septembre 2019, le BAII ajusté a diminué de 18 %, atteignant 1,96 milliard de dollars, et le bénéfice dilué par action ajusté a diminué de 9 %, atteignant 4,63 dollars, chacun comparé aux neuf mois clos le 30 septembre 2018.

Au cours des neuf mois clos le 30 septembre 2019, nous avons généré des flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation avant des variations d'actif et de passif d'exploitation de 2,66 milliards de dollars et investi 390 millions de dollars dans des actifs et passifs d'exploitation. Les activités d'investissement totales pour les neuf premiers mois de 2019 se sont élevées à 1,35 milliard de dollars, comprenant des acquisitions d'actifs immobilisés à hauteur de 928 millions de dollars, 152 millions de dollars d'acquisitions et une augmentation de 272 millions de dollars des investissements, autres actifs et actifs incorporels.

REMBOURSEMENT DE CAPITAL AUX ACTIONNAIRES

Au cours des trois et neuf mois clos le 30 septembre 2019, nous avons versé des dividendes de 109 millions et 339 millions de dollars, respectivement. En outre, nous avons racheté 6,8 millions d'actions pour 342 millions de dollars et 21 millions d'actions pour 1,04 milliard de dollars respectivement, pour les trois et neuf mois clos le 30 septembre 2019.

Notre Conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 0,365 dollar à l'égard de nos actions ordinaires en circulation pour le trimestre clos le 30 septembre 2019. Ce dividende est payable le 6 décembre 2019 aux actionnaires inscrits au 22 novembre 2019.

CONSIDÉRATIONS ANNEXES

Sous réserve de l'approbation par la Bourse de Toronto et la Bourse de New York, notre Conseil d'administration a avalisé une nouvelle offre publique d'émission de cours normal (« NCIB ») visant une acquisition d'un montant maximal de 30,3 millions sur nos actions

ordinaires, ce qui représente environ 10 % de nos actions ordinaires offertes au public. Cette offre publique devrait débuter le 15 novembre 2019 ou à une date proche, et prendre fin un an plus tard.



“All things considered, our third quarter earnings were relatively in line with our expectations. However, we have made some adjustments to our Outlook largely to reflect estimated lost volume related to the GM strike and higher launch costs. Importantly, our expectations for free cash flow of \$1.9-\$2.1 billion for this year are unchanged.”

- Vince Galifi, Magna's Chief Financial Officer

RÉSUMÉ PAR SEGMENT

(\$Millions unless otherwise noted)	For the three months ended September 30,					
	Sales			Adjusted EBIT		
	2019	2018	Change	2019	2018	Change
Body Exteriors & Structures	\$ 3,984	\$ 4,180	\$ (196)	\$ 306	\$ 326	\$ (20)
Power & Vision	2,696	2,947	(251)	167	259	(92)
Seating Systems	1,266	1,219	47	56	69	(13)
Complete Vehicles	1,516	1,391	125	29	24	5
Corporate and Other	(143)	(119)	(24)	—	21	(21)
Total Reportable Segments	\$ 9,319	\$ 9,618	\$ (299)	\$ 558	\$ 699	\$ (141)

	For the three months ended September 30,		
	Adjusted EBIT as a percentage of sales		
	2019	2018	Change
Body Exteriors & Structures	7.7%	7.8%	(0.1)%
Power & Vision	6.2%	8.8%	(2.6)%
Seating Systems	4.4%	5.7%	(1.3)%
Complete Vehicles	1.9%	1.7%	0.2%
Consolidated Average	6.0%	7.3%	(1.3)%

(\$Millions unless otherwise noted)	For the nine months ended September 30,					
	Sales			Adjusted EBIT		
	2019	2018	Change	2019	2018	Change
Body Exteriors & Structures	\$ 12,535	\$ 13,350	\$ (815)	\$ 1,010	\$ 1,057	\$ (47)
Power & Vision	8,587	9,334	(747)	584	917	(333)
Seating Systems	4,151	4,113	38	233	316	(83)
Complete Vehicles	5,246	4,331	915	100	44	56
Corporate and Other	(483)	(438)	(45)	28	43	(15)
Total Reportable Segments	\$ 30,036	\$ 30,690	\$ (654)	\$ 1,955	\$ 2,377	\$ (422)

For the nine months ended September 30,

**Adjusted EBIT as a
percentage of sales**

	2019	2018	Change
Body Exteriors & Structures	8.1%	7.9%	0.2%
Power & Vision	6.8%	9.8%	(3.0)%
Seating Systems	5.6%	7.7%	(2.1)%
Complete Vehicles	1.9%	1.0%	0.9%
Consolidated Average	6.5%	7.7%	(1.2)%

Pour plus d'informations sur les résultats de nos segments, veuillez consulter notre rapport de gestion sur nos résultats d'exploitation et notre situation financière, ainsi que nos états financiers intermédiaires.

PERSPECTIVES 2019 ACTUALISÉES

	Current	Previous
Light Vehicle Production (Units)		
North America	16.3 million	16.6 million
Europe	21.4 million	21.4 million
Segment Sales		
Body Exteriors & Structures	\$16.2 - \$16.6 billion	\$16.3 - \$17.1 billion
Power & Vision	\$11.1 - \$11.4 billion	\$11.0 - \$11.6 billion
Seating Systems	\$5.4 - \$5.6 billion	\$5.4 - \$5.8 billion
Complete Vehicles	\$6.6 - \$6.8 billion	\$6.8 - \$7.2 billion
Total Sales	\$38.7 - \$39.8 billion	\$38.9 - \$41.1 billion
Adjusted EBIT Margin ⁽²⁾	6.3% - 6.5%	6.6% - 6.9%
Equity Income (included in EBIT)	\$145 - \$175 million	\$150 - \$195 million
Interest Expense, net	Approximately \$85 million	Approximately \$90 million
Income Tax Rate ⁽³⁾	Approximately 23%	Approximately 24%
Net Income attributable to Magna	\$1.8 - \$1.9 billion	\$1.9 - \$2.1 billion
Capital Spending	Approximately \$1.6 billion	Approximately \$1.6 billion

⁽²⁾ Adjusted EBIT Margin is the ratio of Adjusted EBIT to Total Sales

⁽³⁾ The Income Tax Rate has been calculated using Adjusted EBIT and is based on current tax legislation

Dans ces perspectives pour 2019, nous avons considéré :

- les volumes de production de véhicules légers 2019 (comme indiqués ci-dessus) ;
- aucune cession ou acquisition importante non annoncée ; et
- les taux de change des devises les plus courantes dans lesquelles nous exerçons nos activités par rapport à notre devise de présentation en dollars américains :
 - 1 dollar canadien équivaut à 0,754 dollar américain
 - 1 euro équivaut à 1,120 dollar américain

Nos prévisions actualisées pour 2019 tiennent compte de l'incidence estimative de la grève GM sur les deuxième et troisième trimestres.

RÉCONCILIATION DES MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR

Adjusted EBIT

The following table reconciles net income to Adjusted EBIT:

	For the three months ended September 30,	
	2019	2018
Net (loss) Income	\$ (364)	\$ 560
Add:		
Interest expense, net	18	23
Other expense, net	859	2
Income taxes	45	114
Adjusted EBIT	\$ 558	\$ 699

Adjusted EBIT as a percentage of sales (“Adjusted EBIT margin”)

Adjusted EBIT as a percentage of sales is calculated in the table below:

	For the three months ended September 30,	
	2019	2018
Sales	\$ 9,319	\$ 9,618
Adjusted EBIT	\$ 558	\$ 699
Adjusted EBIT as a percentage of sales	6.0%	7.3%

Adjusted diluted earnings per share

The following table reconciles net income attributable to Magna International Inc. to Adjusted diluted earnings per share:

	For the three months ended September 30,	
	2019	2018
Net (loss) income attributable to Magna International Inc.	\$ (233)	\$ 554
Add:		
Other expense, net	859	2
Tax effect on Other expense, net	(61)	—
Loss attributable to non-controlling interests related to Other expense, net	(127)	—
Reassessment of deferred tax balances	—	(21)
Adjusted net income attributable to Magna International Inc.	\$ 438	\$ 535
Diluted weighted average number of Common Shares outstanding during the year (millions):	310.7	343.0
Adjusted diluted earnings per share	\$ 1.41	\$ 1.56

RÉCONCILIATION DES MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR

Adjusted EBIT

The following table reconciles net income to Adjusted EBIT:

	For the nine months ended September 30,	
	2019	2018
Net Income	\$ 1,187	\$ 1,865
Add:		
Interest expense, net	63	67
Other expense (income), net	248	(34)
Income taxes	457	479
Adjusted EBIT	\$ 1,955	\$ 2,377

Adjusted EBIT as a percentage of sales (“Adjusted EBIT margin”)

Adjusted EBIT as a percentage of sales is calculated in the table below:

	For the nine months ended September 30,	
	2019	2018
Sales	\$ 30,036	\$ 30,690
Adjusted EBIT	\$ 1,955	\$ 2,377
Adjusted EBIT as a percentage of sales	6.5%	7.7%

Adjusted diluted earnings per share

The following table reconciles net income attributable to Magna International Inc. to Adjusted diluted earnings per share:

	For the nine months ended September 30,	
	2019	2018
Net income attributable to Magna International Inc.	\$ 1,325	\$ 1,840
Add:		
Other expense (income), net	248	(34)
Tax effect on Other expense (income), net	32	3
Loss attributable to non-controlling interests related to Other expense (income), net	(127)	—
Reassessment of deferred tax balances	—	(21)
Adjusted net income attributable to Magna International Inc.	\$ 1,478	\$ 1,788
Diluted weighted average number of Common Shares outstanding during the year (millions):	319.1	352.3
Adjusted diluted earnings per share	\$ 4.63	\$ 5.08

Certaines des mesures financières prospectives contenues ci-dessus sont fournies sur une base non conforme aux PCGR. Nous ne fournissons pas de rapprochement de ces mesures prospectives avec les mesures financières les plus directement comparables calculées et présentées conformément aux PCGR des États-Unis. Le faire pourrait potentiellement induire en erreur et serait peu pratique étant donné la difficulté de projeter des éléments qui ne reflètent pas les opérations en cours dans une période future. L'ampleur de ces éléments peut toutefois être significative.

Ce communiqué de presse ainsi que notre rapport de gestion sur nos résultats d'exploitation et notre situation financière, et nos états financiers intermédiaires sont disponibles dans la rubrique Relations avec les investisseurs de notre site Web à l'adresse www.magna.com/company/investors et déposés par voie électronique dans SEDAR (Système d'analyse et de récupération électronique des documents) qui peut être consulté sur le site www.sedar.com, ainsi qu'EDGAR (Système de collecte de données, d'analyse et de récupération des données électroniques) de la Securities and Exchange Commission des États-Unis, qui peut être consulté sur le site www.sec.gov.

Nous tiendrons une conférence téléphonique à l'intention des analystes et actionnaires intéressés de discuter de nos résultats du troisième trimestre clos le 30 septembre 2019 le vendredi 8 novembre 2019 à 8 h 00, HNE. La conférence téléphonique sera présidée par Don Walker, Président-directeur général. Le numéro à composer pour accéder à cette conférence à partir de l'Amérique du Nord est le 1-800-920-3395. Les personnes appelant depuis l'extérieur de ce territoire sont invitées à composer le 1-416-981-9005. Veuillez appeler au moins 10 minutes avant le début de la conférence. Nous retransmettrons également la téléconférence sur le site www.magna.com. La présentation de diapositives accompagnant la conférence sera disponible sur notre site Web vendredi avant la téléconférence.

Mots-clés

Bénéfices trimestriels, résultats financiers

CONTACT INVESTISSEURS

Louis Tonelli, Vice-président, relations avec les investisseurs

louis.tonelli@magna.com | 905.726.7035

CONTACT PRESSE

Tracy Fuerst, Directrice de la communication d'entreprise et des relations publiques

tracy.fuerst@magna.com | 248.631.5396

NOTRE ENTREPRISE ⁽⁴⁾

Nous sommes une entreprise spécialisée dans les technologies de la mobilité. Nous comptons plus de 166 000 employés à l'esprit d'entreprise, 346 opérations de fabrication et 92 centres de développement, d'ingénierie et de vente de produits dans 28 pays. Nous détenons une expertise complète en ingénierie automobile et production contractuelle, ainsi que des capacités portant sur les produits qui incluent la carrosserie, le châssis, l'extérieur, les sièges, la motorisation, la technologie active d'aide à la conduite, l'électronique, les rétroviseurs et l'éclairage, la mécatronique et les systèmes de toiture. Magna possède également des ressources électroniques et des capacités logicielles dans bon nombre de ces domaines. Nos actions ordinaires sont négociées à la Bourse de Toronto (MG) et à la Bourse de New York (MGA).

⁽⁴⁾ Les chiffres relatifs aux opérations de fabrication, au développement de produits, aux centres de vente et d'ingénierie et aux effectifs comprennent certaines opérations comptabilisées selon la méthode de mise en équivalence.

ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Certaines déclarations contenues dans ce communiqué de presse constituent des « informations prospectives » ou « énoncés prospectifs » (collectivement, des « énoncés prospectifs »), qui visent à fournir des informations sur les attentes et les plans actuels de la direction. De tels énoncés prospectifs peuvent ne pas convenir à d'autres fins. Les énoncés prospectifs peuvent inclure des projections financières et autres, ainsi que des déclarations concernant nos plans, objectifs ou résultats économiques futurs, ou les hypothèses sous-jacentes à tout ce qui précède, et d'autres déclarations qui ne sont pas des récits de faits historiques. Nous utilisons des termes tels que « peut », « pourrait », « devrait », « susceptible de », « s'attendre à », « anticiper », « croire », « avoir l'intention », « planifier », « viser », « prévoir », « perspective », « prévoir », « estimer », « objectif » et des expressions similaires suggérant des résultats ou événements futurs pour identifier les énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs contenus dans le présent communiqué de presse incluent, sans s'y limiter, les énoncés relatifs aux éléments suivants :

- Expected growth in our Getrag operations;
- Magna's forecast of light vehicle production in North America and Europe;
- Expected total sales, based on such light vehicle production, including expected split by reporting segment;
- Adjusted EBIT margin;
- Free cash flow expectations;
- Equity income;
- Interest expense, net;
- Income tax rate;
- Net income attributable to Magna;
- Capital spending; and
- Future returns of capital to our shareholders, including through dividends and share repurchases.

Nos énoncés prospectifs sont fondés sur les informations dont nous disposons actuellement et reposent sur des hypothèses et analyses que nous avons faites à la lumière de notre expérience et de notre perception des tendances historiques, des conditions actuelles et des développements futurs prévus, ainsi que d'autres facteurs qui selon nous sont appropriés aux circonstances. Bien que nous estimions avoir une base raisonnable pour formuler de tels énoncés prospectifs, ils ne constituent pas une garantie du rendement ou des résultats futurs. La question de savoir si les résultats et développements réels seront conformes à nos attentes et prédictions dépend d'un certain nombre de risques, d'hypothèses et d'incertitudes, dont beaucoup échappent à notre contrôle et dont les effets peuvent être difficiles à prévoir, y compris, sans s'y limiter :

Risks Related to the Automotive Industry

- economic cyclicality;
- regional production volume declines;
- intense competition;
- potential restrictions on free trade;
- trade disputes/tariffs;

Customer and Supplier Related Risks

- concentration of sales with six customers;
- shifts in market shares among vehicles or vehicle segments;
- shifts in consumer "take rates" for products we sell;
- quarterly sales fluctuations;
- potential loss of any material purchase orders;
- a deterioration in the financial condition of our supply base;

Warranty / Recall Risks

- costs related to repair or replacement of defective products, including due to a recall;
- warranty or recall costs that exceed warranty provision or insurance coverage limits;

Acquisition Risks

- inherent merger and acquisition risks;
- acquisition integration risk;

Other Business Risks

- risks related to conducting business through joint ventures;
- our ability to consistently develop and commercialize innovative products or processes;
- our changing business risk profile as a result of increased investment in electrification and autonomous driving, including: higher R&D and engineering costs, and challenges in quoting for profitable returns on products for which we may not have significant quoting experience;
- risks of conducting business in foreign markets;
- fluctuations in relative currency values;
- tax risks;
- reduced financial flexibility as a result of an economic shock;

- OEM consolidation;
- changes in credit ratings assigned to us;

Manufacturing Operational Risks

- product and new facility launch risks;
- operational underperformance;
- restructuring costs;
- impairment charges;
- labour disruptions;
- supply disruptions;
- climate change risks;
- attraction/retention of skilled labour;

Legal, Regulatory and Other Risks

- antitrust risk;
- legal claims and/or regulatory actions against us; and
- changes in laws and regulations, including those related to vehicle emissions.

IT Security Risk

- IT/Cybersecurity breach;

Pricing Risks

- pricing risks between time of quote and start of production;
- price concessions;
- commodity costs;
- declines in scrap steel prices;

Lors de l'évaluation des énoncés prospectifs ou des informations prospectives, nous invitons les lecteurs à ne pas se fier indûment aux énoncés prospectifs. Les lecteurs doivent tenir compte des divers facteurs qui pourraient faire en sorte que les événements ou résultats réels diffèrent sensiblement de ceux indiqués par ces énoncés prospectifs. Cela comprend les risques, hypothèses et incertitudes mentionnés ci-dessus, qui sont discutés plus en détail dans le présent document sous la rubrique « Tendances et risques industriels » et qui figurent dans notre Formulaire annuel déposé auprès des commissions des valeurs mobilières au Canada et dans notre rapport annuel sur formulaire 40-F déposé auprès de la Securities and Exchange Commission des États-Unis et les dépôts subséquents.